|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  **Βασικοί Εταίροι:** Με ποιους συνεργάζεστε για να πετύχετε τους στόχους σας;Ποιοι είναι οι βασικοί σας εταίροι/ προμηθευτές;Κίνητρα για συνεργασίες;Ποιες βασικές δραστηριότητες ενεργούν οι συνεργάτες σας;  | **Βασικές Δραστηριότητες:** Ποιες είναι οι επιχειρηματικές σας δραστηριότητες;Ποιες βασικές δραστηριότητες απαιτεί η προσφερόμενη αξία; |  **Προσφερόμενη αξία:**Σε ποιο πρόβλημα δίνετε λύση; Πώς το επιλύετε;Ποια αξία προσφέρετε στον πελάτη;  |  **Σχέσεις με τους Πελάτες:** Ποια είναι η σχέση σας με τους πελάτες; Ποιες σχέσεις με τους πελάτες έχετε ήδη εδραιώσει; Πώς αποκτάτε/ διατηρείτε τους πελάτες σας;  |  **Τομέας της Αγοράς και των Πελατών :**Πόσοι άνθρωποι χρειάζονται τη λύση σας;Ποιος είναι ο πιο σημαντικός σας πελάτης; |
|  **Απαραίτητοι Πόροι:**Ποιους πόρους χρειάζεστε για να παράγετε και να διανείμετε τη λύση σας;  |  **Κανάλια Διανομής:** Πώς θα διανείμετε το προϊόν σας στην αγορά;Πώς θα προσεγγίζετε τους πελάτες σας;Ποια κανάλια διανομής δουλεύουν καλύτερα; |
| **Βασικά Κόστη:** Ποια είναι τα πιο σημαντικά κόστη που υπάρχουν στο επιχειρηματικό σας μοντέλο; Ποιοι είναι οι πιο ακριβοί πόροι/ δραστηριότητες; | **Ροές Εσόδων:** Ποια είναι η τιμή που οι πελάτες σας είναι πρόθυμοι να πληρώσουν; Πώς θα πληρώνεστε; Ποιο είναι το μοντέλο εσόδων; Πώς συνεισφέρει κάθε ροή εσόδων στα συνολικά έσοδα; |

Καμβάς Επιχειρηματικού Σχεδίου



Πόροι υπό την επιμέλεια του

**#GetEnvolved**For more resources:
envolveglobal.org/resources

Καμβάς Επιχειρηματικού Σχεδίου



Πόροι υπό την επιμέλεια του

Τι είναι:

Ο Καμβάς επιχειρηματικού σχεδίου αποτελείται από 9 πεδία τα οποία συνθέτουν ένα επιχειρηματικό πλάνο μιας σελίδας.

Πώς:

Απαντήστε στις ερωτήσεις σε κάθε πεδίο. Κρατήστε τις απαντήσεις σας σύντομες και εξειδικευμένες.

Δεν είστε σίγουροι για τις απαντήσεις σας; Σημειώστε την υπόθεσή σας και δοκιμάστε την. Έπειτα, ανοίξτε ξανά τον καμβά και προσαρμόστε τη. Βεβαιωθείτε ότι ανανεώνετε τον κανβά συχνά- είναι ένα έγγραφο ζωτικής σημασίας για την εταιρίας σας!

**#GetEnvolved**For more resources:
envolveglobal.org/resources